

Den Haag, 4 december 2018

NIBC keert terug op de securitisatiemarkt

Vorige week vrijdag 30 november heeft NIBC haar nieuwe 'residential mortgage-backed' transactie DUTCH MBS XIX afgerond. Deze transactie markeert de terugkeer van NIBC op de hypothecaire securitisatiemarkt na een afwezigheid van vijf jaar. Er werd voor EUR 447 miljoen aan obligaties met een AAA-rating verkocht aan professionele beleggers met een renteopslag van 41 basispunten boven 3-maands EURIBOR. De obligaties hebben een gewogen gemiddelde looptijd van 3,9 jaar en de eerste mogelijkheid voor vervroegde aflossing is in november 2023. De transactie wordt gedekt door eersteklas reguliere Nederlandse woninghypotheken en heeft een traditionele structuur met een zogenaamde 'balance-garanteed swap'. Na een roadshow in Frankfurt, Parijs, Londen en Nederland, vond er een inschrijvingsproces plaats van twee dagen, resulterend in een orderboek van bijna EUR 600 miljoen.

Voor NIBC biedt de RMBS-markt de mogelijkheid tot verdere diversificatie van haar financiering. Deze nieuwe RMBS is de 18e transactie onder het succesvolle DUTCH MBS-programma van NIBC. ING, Rabobank, Société Générale en NIBC traden op als joint-lead managers voor deze transactie.

Voor meer informatie, neem contact op met:

Michèle Negen – Jacobusse

Investor Relations

T: +31 (0)70 342 9590

E: michele.negen@nibc.com

Toine Teulings

Debt Investor Relations

T: +31 (0)70 342 9836

E: toine.teulings@nibc.com

Profiel van NIBC

NIBC staat ondernemers bij op hun beslissende momenten. Nu en in de toekomst. Als bank voor ondernemers willen we onze 'THINK YES' mentaliteit versterken door flexibel en wendbaar te zijn en door de can-do mentaliteit van onze klanten op elkaar af te stemmen. Wij ondersteunen onze zakelijke klanten bij het verder uitbouwen van hun bedrijf. Voor onze retail klanten in Nederland, Duitsland en België bieden wij hypotheek, online spaar- en brokerageproducten die toegankelijk, eenvoudig te begrijpen en eerlijk geprijsd zijn. Met activiteiten in Nederland (Den Haag en Amsterdam), Duitsland en het Verenigd Koninkrijk bieden onze zakelijke klanten (voornamelijk middelgrote klanten) advies en oplossingen voor schuld-, mezzanine- en aandelenfinanciering aan ondernemers in geselecteerde sectoren en sub sectoren waarin wij een sterke expertise en marktposities hebben. De mid-market is dynamisch van aard en vereist een bank die snel en flexibel kan reageren. Ons doel is om op beslissende momenten in te spelen op de behoeften van de markt, zoals fusies en overnames, management buy-outs, investeringen en strategische financieringen en herfinancieringen.

Kijk voor meer informatie over NIBC op www.NIBC.nl.