

Den Haag, 28 november 2018

NIBC financiert Berlijse Fintech RatePAY

NIBC verstrekt RatePAY, een van de grootste spelers in de online betaaldienstensector, een faciliteit voor de financiering van vorderingen. Met deze faciliteit kan RatePAY verder doorgroeien. NIBC is de enige kredietverstrekker in deze transactie en verstrekt zowel de basisinfrastructuur als de financiering. Deze oplossing stelt RatePAY in staat om de e-commerce vorderingen van haar klanten doorlopend te herfinancieren, terwijl het programmavolume kan worden verhoogd en nieuwe financieringspartners kunnen toetreden.

Thom Rasser, CEO van NIBC Bank Deutschland AG: "We volgen de Duitse markt voor betaaloplossingen al jaren op de voet en zijn van mening dat RatePAY een van de best gepositioneerde bedrijven in haar segment is. Als ondernemende bank zijn we er trots op dat we RatePAY op dit beslissende moment kunnen helpen haar dynamische groeiambities waar te maken. We bieden een inventieve maatwerkoplossing, die opnieuw onze competenties als financieringspartner voor innovatieve, middelgrote financiële dienstverleners benadrukt."

Jesper Wahrendorf, CEO van RatePAY: "We willen doorgroeien en de grootste aanbieder van uitgestelde betaling in Europa worden. Om onze exponentiële groei te steunen, hebben we een sterke financieringspartner aan onze zijde nodig. We zijn blij dat we deze partner hebben gevonden in NIBC. Het NIBC Structuring Team heeft ons bij de voorbereiding en uitvoering van de transactie op vakkundige wijze begeleid."

RatePAY is gespecialiseerd in betaaloplossingen voor webwinkels. Het productaanbod bestaat uit kopen op rekening, betalen in termijnen, automatische incasso en vervroegde terugbetaling. Centraal in het bedrijfsmodel van RatePAY staat het intern ontwikkelde risicobeheersysteem, dat bij complexe transacties in een fractie van een seconde beslissingen neemt op basis van zelflerende algoritmen. Dit systeem analyseert en evalueert zowel externe als interne gegevens. RatePAY regelt ook downstreamprocessen, zoals vorderingenbeheer en klantenservice.

Media contact

Michèle Negen – Jacobusse

Investor Relations

T: +31 70 342 9590

E: michele.negen@nibc.com

Eveline van Wesemael

Press Relations

T: +31 70 342 5412

E: eveline.van.wesemael@nibc.com

Profiel van NIBC

NIBC staat ondernemers bij op hun beslissende momenten. Nu en in de toekomst. Als bank voor ondernemers willen we onze 'THINK YES' mentaliteit versterken door flexibel en wendbaar te zijn en door de can-do mentaliteit van onze klanten op elkaar af te stemmen. Wij ondersteunen onze zakelijke klanten bij het verder uitbouwen van hun bedrijf. Voor onze retail klanten in Nederland, Duitsland en België bieden wij hypotheek, online spaar- en brokerageproducten die toegankelijk, eenvoudig te begrijpen en eerlijk geprijsd zijn. Met activiteiten in Nederland (Den Haag en Amsterdam), Duitsland en het Verenigd Koninkrijk bieden onze zakelijke klanten (voornamelijk middelgrote klanten) advies en oplossingen voor schuld-, mezzanine- en aandelenfinanciering aan ondernemers in geselecteerde sectoren en sub sectoren waarin wij een sterke expertise en marktposities hebben. De mid-market is dynamisch van aard en vereist een bank die snel en flexibel kan reageren. Ons doel is om op beslissende momenten in te spelen op de behoeften van de markt, zoals fusies en overnames, management buy-outs, investeringen en strategische financieringen en herfinancieringen.

Kijk voor meer informatie over NIBC op www.NIBC.com.